



MIGUEL ÁNGEL
FERNÁNDEZ GÓMEZ

BUSINESS DEVELOPMENT
JUNIOR DEVELOPER



EDUCACIÓN

- BOOTCAMP JAVASCRIPT/NODE.JS/REACT/API
2022 UDEMY (+15 PROYECTOS) (6 MESES)
- BOOTCAMP HTML5/CSS/JS/PHP
2021 UDEMY (+12 PROYECTOS) (6 MESES)
- BOOTCAMP HTML5/CSS/PHP/CODEIGNITER
2021 LUIS PERIS, KAIRA 4STARTUP (6 MESES)
- CFGS. DESARROLLO APLICACIONES WEB
2015-2016 IES AGUADULCE
- CFGS. DESARROLLO APP INFORMÁTICAS
2007-2008 IES CAMAS
- CFGM. GESTIÓN ADMINISTRATIVA
2005-2006 IES GUSTAVO A. BÉCQUER



FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

COMERCIAL

- LIDERAZGO COMERCIAL
- GESTIÓN DEL TIEMPO
- VENTA CONSULTIVA
- ARGUMENTACIÓN Y CIERRE
- GESTIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN
- PLANIFICACIÓN COMERCIAL
- COMUNICACIÓN NO VERBAL

TÉCNICA

- ECOSISTEMA APPLE
- ECOSISTEMA MICROSOFT
- CRM
- OFFICE
- IT
- ICLOUD
- MDM
- ECOMMERCE
- PROGRAMADOR JUNIOR
- WORDPRESS
- HTML5 + CSS
- JAVASCRIPT
- NODEJS
- REACT
- PHP



SOBRE MI

Apasionado de las ventas y la tecnología, desde mis inicios estoy ligado al mundo empresarial, con más de 14 años de experiencia. Soy proactivo, emprendedor y autodidacta, siempre con ganas de aprender y afrontar nuevos retos, e intentado constantemente estar fuera de mi área de confort. Enfocado a la obtención de resultados, accesible, y en busca siempre de la excelencia.



DATOS PERSONALES



+34 627 783 617



miguelangel@mfergomez.com



Inglés B1



Marbella. Málaga



mfergomez.com



COMPETENCIAS

Gestión de equipos



Negociación



Liderazgo



Orientación a resultados



Venta consultiva



Aprendizaje técnico



EXPERIENCIA PROFESIONAL



CEO / Director General - GPB Golf

CEO Enero 2019 - Actualidad

- Dirección
- Desarrollo de Negocio
- Operaciones
- Comercial
- Contabilidad
- Programación
- Marketing
- IT



Business Development / Leadership Team - Apple Retail Spain

Pro. Enero 2018 - Actualidad

Specialist Noviembre 2015 - Enero 2018

- Business Development
- Conocimiento técnico, ecosistema y competencia
- Gestor de Grandes Cuentas y AAPP
- Desarrollo de cuentas End to End
- Leadership Team
- Product Zone / Forum / Genius Bar / Backstage
- Gestión de equipos
- Impulsor de Estrategias de la Compañía



Store Manager / Comercial Empresas - Distribuidor Movistar

Complutel. Julio 2014 - Noviembre 2015

- Store Manager
- Gestión de Equipo
- Manejo de CRM y tramitación
- Objetivo alcanzado 95%
- Operativa contable
- Visual
- Formador



Delegado Comercial Grandes Cuentas y PYMES - Gedesco Services

Delegado Comercial de Empresas. Abril 2013 - Marzo 2014

- Grandes cuentas, AAPP Y PYMES.
- Descuento de facturas y pagarés
- Asesor medianas y grandes empresas
- Captación y fidelización
- Manejo CRM interno
- Gestión de cartera
- Objetivo alcanzado 200%



Delegado Comercial de Empresas - Distribuidor Vodafone

ERS TX. Sept. 2012 - Marzo 2013

- Grandes cuentas, PYMES y Autónomos
- Captación
- Objetivo alcanzado 85%



Delegado Comercial de Empresas - Distribuidor Orange

PSJM SCREEN TECHNICS. Marzo 2011 - Agosto 2012

- Grandes cuentas, PYMES y Autónomos
- Captación
- Manejo de CRM
- Elaboración de ofertas
- Gestión de cartera
- Premio Comercial ventas Andalucía
- Primer comercial Venta de Centralita
- Objetivo alcanzado 95%



Delegado Comercial de Empresas - Distribuidor Movistar

TYC C.G.. Marzo 2009 - Feb. 2011

- Grandes cuentas, PYMES y Autónomos
- Gestión de cartera.
- Gestión de Cartera
- Objetivo alcanzado 90%



Delegado Comercial de Empresas - Distribuidor Vodafone

BE BEYOND Agosto 2008 - Marzo 2009

- Elaboración de ofertas
- Gestión de cartera
- Objetivo alcanzado 70%



Gerente - Confetex

Administración y Gerencia. Abril 2005 - Agosto 2008

- Gerente
- Gestor Administrativo
- Contabilidad
- Gestión de equipo
- Control de producción
- Seguimiento de pedidos
- Facturación

